

## P E R Ä A A L L O T



## Yhteistyötä yli rajojen

**Suomen Purjehdus ja Veneily ry ja sen veneilytoimikunta edustavat yli 60 000 järjestäytynyttä veneilijää n. 330 seurassa. Välillisesti vaikutusympyrämme on vielä laajempi ja ympyrän sisällä on mukava olla. Yhteinen nimittäjä on veneily ja sen edellytysten varmistaminen, tavalla tai toisella. Siitä tässä on kyse.**

Vietin kaikki lapsuuteni kesät saassa ja veneitä oli optimistijollasta puolikatettuun moottoriveneeseen. Sen nelikymppisen Johnsonin nykäisin ensimmäisen kerran käyntiin 5-vuotiaana ja sen jälkeen faija ei tekniikkaan saanut koskea, eikä pian sen jälkeen ruoriinkaan. Mahtavaa elämää Suomen suvessa.

Kaikilla ei ole veneilyyn yhtä hyviä lähtökohtia ja siitäkin tässä on kyse.

Veneseurojen yhteinen haaste lienee "jäsenaukko" 25–45 v ikäluokassa. Seuroissa on kilpailevia junioreita ja elämäntyönsä hedelmistä nauttavia vanhempia. Perheen perustaminen, opiskelu, opinto- ja asuntolainat jne. ovat syöneet puuttuvan kolmanneksen.

Sen palauttamisesta tässä on myös kyse.

Puheenjohtamani veneilytoimikunnan pääasiallinen tehtävä on vapaa-ajan veneilyn kaikinpuolinen puolesta puhuminen. Tutustumme hankkeisiin, tartumme lausuntomahdollisuuksiin ja vaikutamme kaikkialla missä se on mahdollista. Olemme mukana kansainvälisissä veneilyorganisaatioissa ja seuraamme kehitystä maailmalla.

Yksi huolenaiheistani on turvallisuus tai sen puute. Uudella veneilijällä ei välttämättä ole äidinmaidossa saatua veneilygeeniä.

Vesillä liikuttaessa ennakointi, analysointi ja opitun soveltaminen ovat merkittävässä asemassa tavoiteltaessa turvallista liikkumista. Tilastoimattomat "läheltä piti" -tilanteet ovat suuri osa kirjoittamattoman lokikirjan sivuja. Kuinka paljon niitä on? Väitän, että paljon.

Tämän vuoksi veneilyn johtavana teemana voisikin olla: opiskele ennen kuin se on myöhäistä. Kiitettävän paljon aloittelevat veneilijät osallistuvatkin navigointikursseille saadakseen riittävät taidot (teoriassa) vesillä liikkumiseen. Käytännön veneilytaitokurssit puolestaan ovat vähissä. Tämän sektorin hoitaminen onkin meidän kaikkien vastuulla.

Heitän tässä avoimen kysymyksen teille, jotka olette tekemisissä uuden tai käytetyn veneen myynnin tai luovuttamisen kanssa. Kaupakirjat on allekirjoitettu, kättä paiskattu ja kahvit juotu. Jäikö jotain puuttumaan? Oletteko varmoja, että ostaja hallitsee uuden veneensä kaikissa tilanteissa? Suomalaiseen elämäntilanteeseen kuuluu oman erinomaisuuden yliarvioiminen, neuvojen vastaanottamattomuus ja tuntemattomien asioiden vähättely. Siksi lienee vaikeaa saada ostajalle puhuttua mitään näistä hallintaasioista. Myyjällä on kohteliaisuusyndrooma (en uskalla mainita, pitää mua törkeänä jne.) ja asiakkaalla täydellisyssyndrooma (mitä sä mulle alat siinä selittää, kyllä mä tiedän ja osaan...). Todellisuudessa EI OSAA.

Ratkaisuksi esitänkin, että jokaisen kaupanteon yhteydessä asiakirjoihin liitetään veneen hallinnan ABC (yksi A4, jossa tärkeimmät asiat turvallisuuden kannalta) ja asiakkaan allekirjoituksella varustettu vahvistus, että em. dokumentti on luettu ja ymmärretty. Ko. ABC:ssä voi olla perustietojen lisäksi linkkejä veneilyturvallisuuksivustoille ehkä koulutusvinkkeliä korostaen. Lisäksi

vakuutusmaksujen taitoporrastus on otettava keskusteluun yhtiöiden kanssa.

Palataanpa hetkeksi Finnboatin ja veneilytoimikunnan yhteiseen päähaasteeseen. Veneilijäkato = venekato? Tervehdin ilolla Finnboatin masinoimaa tutkimusta veneilyn taustatekijöistä. Tästä ja monesta muusta selvityksestä voidaan poimia joitakin helpoja toimenpiteitä, joilla voidaan käynnistää, kiihdyttää ja ylläpitää uusien veneilijöiden "syntymistä" harrastuksemme pariin. Tämä tavoite mielessämme olemme käynnistäneet yhteistyökuviot Finnboatin ja SPV:n välillä. Ensimmäisenä toimenpiteenä perustimme työryhmän, jonka tavoitteena on luoda uusien veneilyharrastajien introkonsepti. Tämä tarkoittaa käytännössä veneseuroissa järjestettäviä tapahtumia, joissa vierailta on mahdollisuus tutustua veneilyyn sen mukavimmassa muodossa. Tutkimuksen mukaan nimittäin vartti vesillä kauniina kesäpäivänä tuo enemmän uusia harrastajia kuin "miljoonamainos" valtakunnan päälehdien etusivulla. Tätä konseptia kehitetään ja tulemmekin lähestymään teitä, arvoisat venekauppiat, myöhemmin keväällä yhteistyön eri muotoja tarkentaen.

Tulevaisuus on yhteinen. SPV:n veneilytoimikunta ja Finnboat jäsenyrityksineen ovat se tekijä, jota tämä yhtälö tarvitsee. Olkoon yhtälö reilusti positiivinen. Kaikille.

*Harri Sane*

SPV - veneilytoimikunnan puheenjohtaja ja veneilystä vastaava hallituksen jäsen  
Espoon Pursiseuran kommodori  
Espoon Veneilyturvallisuuksiyhdistyksen puheenjohtaja



Venealan Keskusliitto Finnboat ry · Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf

### Julkaisija/Utgivare

Venealan Keskusliitto Finnboat ry  
Båtbranschens Centralförbund Finnboat rf  
Käenkuja 8 A 47  
FI-00500 Helsinki  
Puh./Tel. 0207 669 340  
Telefax 0207 669 346  
www.finnboat.fi

### Päätoimittaja/Chefredaktör

Jouko Huju (Finnboat), jouko@finnboat.fi  
Puh./Tel. 0207 669 341

### Toimitus/Redaktion

Toimitussihteeri Lena Mickelsson-Ouru (Finnboat),  
lena@finnboat.fi  
Puh./Tel. 0207 669 342  
Kari Wilén, kari.wilen@seakari.fi  
Katja Simola, katja@finnboat.fi  
Toimituksen osoite kuten edellä  
Redaktionens adress som ovan

### Toteutus/Utformning

Oy Sea-Kari Ab, Kari Wilén  
Sinikallontie 18 A, 02630 Espoo  
Puh./Tel. 0500 459 836

### Paino/Tryckeri

Painoyhtymä Oy, Porvoo  
Painos/Upplaga 2500 kpl/st

### Ilmestymis- ja aineistopäivät/ Utgivningsdagar och deadline

nro/nr 2/2013, vko/v. 23, aineisto/material 17.5.

ISSN-L 0789-7332

Aikakauslehtien liiton jäsen

### Kansikuva/Pärmbild

Kari Wilén

